

Fabbro Milano H24

1 Mar 2021 | Cultura

Tags: [Fabbro apertura porta Milano.](#) · [fabbro h 24 Milano](#) · [fabbro Milano](#) · [Fabbro pronto intervento Milano](#) · [Fabbro urgente Milano](#) · [Porta Blindata Milano](#) · [Porte serrature bloccate Milano](#)

Fabbro Milano è una ditta artigiana, da molti anni specializzata in lavorazioni metalliche (ferro e ferro battuto), negli interventi a domicilio ordinari e straordinari su serrature, porte, porte blindate, cancelli, ringhiere, finestre, inferriate, nella duplicazione chiavi e nella fornitura di infissi e di serramenti sia in acciaio che in alluminio.

Tutti i fabbri del nostro staff sono italiani e vantano alta esperienza in materia di apertura porte senza scasso e in ogni tipo di riparazione su serramenti. Porte, porte blindate e serramenti, con il passare degli anni, si evolvono con l'obiettivo di garantire ai diretti interessati maggiore sicurezza.

Per questo motivo, i tecnici di **Fabbro Milano** sono costantemente aggiornati sulle principali novità settoriali. Abbiamo una forte conoscenza dei prodotti, sia di quelli di nuova generazione che di quelli più datati, poiché la formazione avviene direttamente presso le case produttrici con cui da anni lavoriamo a stretto contatto (Mottura, Iseo, Abloy, Fiam, Antonioli, Corbin, Patent, Dierre, Securemme, CISA, Cerutti, Mul-T-Lock, Viro, tanto per fare alcuni nomi).

Tutti i servizi di **Fabbro Milano** sono disponibili a Milano e provincia sia per privati (case, ville, appartamenti) che per uffici, imprese, magazzini, depositi, negozi, centri commerciali, palestre, associazioni sportive, ristoranti, bar, scuole, ospedali, uffici comunali, chiese.

Per saperne di più, contattateci al numero in sovra impressione. Con Fabbro Milano, potrete contare sempre su un fabbro di fiducia.

Fabbro Milano H24

scritto da: [Giovanni91](#) | [segnala un abuso](#)

Fabbro Milano 24h offre un servizio h24, 7 giorni su 7, di riparazioni, manutenzioni e assistenza nel settore dei fabbri, contattateci al 3920030923 e vi manderemo del personale qualificato a risolvere il problema.

Fabbro Milano è una ditta artigiana, da molti anni specializzata in lavorazioni metalliche (ferro e ferro battuto), negli interventi a domicilio ordinari e straordinari su serrature, porte, porte blindate, cancelli, ringhiere, finestre, inferriate, nella duplicazione chiavi e nella fornitura di infissi e di serramenti sia in acciaio che in alluminio.

Tutti i fabbri del nostro staff sono italiani e vantano alta esperienza in materia di apertura porte senza scasso e in ogni tipo di riparazione su serramenti. Porte, porte blindate e serramenti, con il passare degli anni, si evolvono con l'obiettivo di garantire ai diretti interessati maggiore sicurezza.

Per questo motivo, i tecnici di **Fabbro Milano** sono costantemente aggiornati sulle principali novità settoriali. Abbiamo una forte conoscenza dei prodotti, sia di quelli di nuova generazione che di quelli più datati, poiché la formazione avviene direttamente presso le case produttrici con cui da anni lavoriamo a stretto contatto (Mottura, Iseo, Abloy, Fiam, Antonioli, Corbin, Patent, Dierre, Securemme, CISA, Cerutti, Mul-T-Lock, Viro, tanto per fare alcuni nomi).

Tutti i servizi di **Fabbro Milano** sono disponibili a Milano e provincia sia per privati (case, ville, appartamenti) che per uffici, imprese, magazzini, depositi, negozi, centri commerciali, palestre, associazioni sportive, ristoranti, bar, scuole, ospedali, uffici comunali, chiese.

Per saperne di più, contattateci al numero in sovra impressione. Con Fabbro Milano, potrete contare sempre su un fabbro di fiducia.



Ponzio 100 di Ponzio
(portal.ponzioaluminium.com/it) grazie alla serratura autobloccante a triplice chiusura con **cilindro anti-bumping completo di chiavi a scatto**, rostri e terminali antisollevamento è in classe RC3. Qui è in versione LX Plana con anta a scomparsa dai profili in alluminio ad alto isolamento termico.

Un cilindro anti-bumping ha molle studiate per proteggere la serratura da questa tecnica di scasso, che utilizza una chiave sagomata usata con un percussore, in genere un martello.

Con 6,8 mm di spessore, è adatta anche come porta di sicurezza per interni: **N300 di Gardesa** (www.gardesa.com) è in classe 3, ha struttura in acciaio, 5 rostri antistrappo e antitaglio e **doppi deviatori comandati dalla serratura Mul-T-Lock® con cilindro europeo**, trasmissione termica fino a 1,2 W/m²K e isolamento acustico fino a 44 dB. Costa da 1.580 euro + Iva.



➤ CARATTERISTICHE DA VALUTARE

La porta va scelta in base al livello di rischio a cui la casa è esposta. Per un appartamento in condominio va bene una porta in classe 2 (rischio basso) o 3 (medio), mentre per una villa unifamiliare deve essere in classe 3 o 4 (rischio alto). Le classi sono definite dalle norme Uni EN 1627-1630, con grado crescente di resistenza e necessità di tempo per forzarla.

- I materiali devono essere molto resistenti, come la lamiera d'acciaio zincato, sia per contro telaio (riveste lo spessore della parete) sia per telaio e scocca (l'anima della porta). Indispensabili sono alcuni elementi di rinforzo, come **zanche in acciaio** che fissano telaio e contro telaio al muro, che devono penetrare nella parete a una profondità di almeno 10-15 cm. Necessari anche rostri che impediscono lo scardinamento delle cerniere che uniscono l'anta al telaio.

Maddalena di Erreci Sicurezza (www.errecisicurezza.com) ha apertura a 180° complanare con coprifili o boiserie. **Prevede 11 punti di chiusura con 2 cerniere a scomparsa, 4 rostri fissi, serratura a cilindro a ingranaggi protetta da defender, e deviatore a 2 punti di chiusura inferiore e superiore.** La struttura è monolamiera con rinforzi e coibentazione. È in classe RC3.



GROSSISTI E FERRAMENTA MOSTRANO DI CREDERE NELLA CATEGORIA E CI INVESTONO

Il dato rilevante non è che questi canali distributivi hanno cominciato a riservare più spazio alle serrature e ai prodotti della sicurezza in generale, ma che, puntando sui prodotti più innovativi, mostrano l'ambizione a servire la fascia di mercato medio alta

Dopo un 2020 oggettivamente complesso, quest'anno le prospettive per il comparto sono in miglioramento. "Nel 2020" afferma **Giacomo Montanari, CISA Sales Manager Italy** "gli operatori della filiera del serramento e relativi accessori hanno subito riduzioni di fatturato che variano tra il -20% ed il -5%. La riduzione si è concentrata maggiormente sui

canali che forniscono la prima installazione, mentre la contrazione è stata più ridotta in quelli che forniscono il mercato della sostituzione e della ristrutturazione. Il decreto legge che ha prolungato l'accesso all'incentivo del 110% fino a dicembre 2022 genera positività e confidenza fra gli operatori di settore circa la ripresa della domanda nel corso del

biennio 2021-2022. Questo andamento positivo per quanto ci riguarda lo abbiamo già notato in questo primo trimestre." Non ha problemi a sbilanciarsi **Pier Luigi Olina, amministratore delegato Disec**. La sua azienda sta performando "assolutamente molto bene. I nostri punti di forza in questo momento sono i protettori magnetici, che schermano l'entrata della chiave senza bisogno di corrente o cablaggi nella porta, mentre i nostri obiettivi sono creare prodotti sempre più performanti ed aggiornati in base alle tecniche di scasso utilizzate nelle effrazioni." Guarda ai segnali positivi che provengono dal mercato **Masimo Caselli, Direzione Commerciale di Cipierre**: "Le serrature per porte blindate e per serramenti in ferro stanno avendo un incremento marcato sul mercato interno e questo grazie agli sforzi per offrire al cliente un prodotto di alta qualità, con attenzione ai dettagli e agli aspetti di sicurezza, il tutto rigorosamente e al 100% Made in Italy. L'obiettivo nel corso dell'anno" anticipa alla nostra rivista, "è di uscire con una gamma di serrature per blindato con configurazione scrocco superiore e scatola ridotta, oltre che implementare la serie 4040 Bunkerlocks, per serramenti in ferro di alta sicurezza, con la versione 4043 a cilindro attivo." Il 2020 è stato un anno complicato per tutti a causa della pandemia e, come



Foto Cisa

osserva **Gian Piero Marchetti**, Product Marketing Manager **Assa Abloy** "anche il comparto serrature ne ha risentito, in quanto diversi progetti legati ai nostri prodotti sono stati 'congelati' per via dell'incertezza congiunturale. Nel 2021 la situazione è migliorata, stiamo, infatti, recuperando fatturato e ci stiamo riportando ai livelli del 2019. Puntiamo molto all'aggiornamento delle nostre gamme di prodotto basandoci sulla domanda di mercato senza trascurare l'innovazione. Gli utenti e i nostri clienti rivenditori", prosegue Marchetti, "oggi ricercano la performance tecnologica, ma anche ca-

Mottura: 3DKEY rappresenta un nuovo concetto di sicurezza custodito all'interno di un nuovo concetto di chiave. La chiave è di forma esagonale e presenta 5 superfici inclinate e cifrate: ciò che ne determina l'alto grado di sicurezza è la possibilità di far lavorare più tecnologie meccaniche diverse fra loro contemporaneamente e su più piani. 3DKEY è composta da una scocca e da un nucleo, che è protetto da due piastre al manganese, sia da lato interno che esterno.



ratteristiche come la facilità d'utilizzo, il comfort e la silenziosità della serratura. Per queste ragioni ci siamo posti come obiettivo di riuscire a lavorare sui gap di gamma sia in senso di ampiezza dell'offerta, sia come miglioramento delle performance dei prodotti esistenti. **Maria Sole Mottura**, consigliere delegato e responsabile Marketing e Comunicazione di **Mottura** ricorda che "le serrature di sicurezza fanno parte del core business dell'azienda e", spiega, "il settore al momento si allinea all'anno 2019, con un trend positivo di crescita. Considerando il periodo di ristrettezze e il clima di incertezza, il volume di affari è abbastanza soddisfacente. In particolare, 3DKEY, pur essendo un prodotto di nicchia, ha avuto riscontro positivo sul mercato, so-

prattutto dai cultori dell'alta sicurezza." **Ermanno Formisano**, Market Leader Italy di **Iseo** spiega: "La nostra azienda punta su serrature intelligenti, che si caratterizzano per la sicurezza, il comfort di utilizzo e l'ease of use, tramite l'introduzione di tecnologie sempre più innovative che permettono di accedere, gestire e controllare gli accessi anche da remoto, come l'apertura con Smartphone, Apple Watch e anche con la semplice impronta digitale. Soluzioni innovative che fanno parte dei nostri costanti investimenti in Ricerca e Sviluppo che ci permettono di rimanere al passo con i tempi e di rispondere alle esigenze di un mercato che è sempre più orientato a richiedere soluzioni avanzate. In generale", prosegue Formisano, "Iseo si sta dimostrando resiliente, ha reagito bene anche alla crisi provocata dalla pandemia. Numerosi gli obiettivi prefissati, il principale è sicuramente consolidare la gamma di prodotti, rendendola sempre più ampia e sofisticata. Iseo ha una visione positiva sia sull'andamento del settore sia sulla direzione che a livello aziendale stiamo perseguendo."

Una volta chiarito che la produzione della sua azienda è rivolta prevalentemente al mercato estero (90% del fatturato) **Davide Cretti**, Sales Manager di **Sina Serrature** riconosce che "il primo trimestre dell'anno denota una tenuta del mercato italiano, nonostante la difficile situazione legata alla pandemia" e annuncia: "Stiamo puntando ad un deciso rafforzamento della nostra presenza nel mercato grazie allo sviluppo di una nuova gamma di serrature per porte interne." Anche **Sarah Finardi**, Responsabile Sales and Marketing di **Prefer** riferisce che "da inizio anno abbiamo rilevato un certo fermento di mercato. Come sempre stiamo puntando sull'innovazione di prodotto, sul Made in Italy e sulla digitalizzazione". Si concentra sugli obiettivi per il 2021 **Sara Cimatti**, Key Account e Product Marketing Manager che annuncia "Abus Italia punta a una diffusione dei prodotti per la sicurezza domestica e commerciale sul territorio nazionale. I

Abus: i cilindri Titium si distinguono per la forte resistenza, comparabile a quella dell'ottone, e per il peso contenuto. Infatti, Titium™ è un nuovo materiale basato su una speciale lega leggera di alluminio, caratterizzata da robustezza e leggerezza. Sono adatti per applicazioni all'esterno o marine e in generale per impieghi dove non è necessario un livello elevato di sicurezza, come le porte secondarie. Sono prodotti in conformità con i requisiti della norma europea EN1303:2015



principali punti di forza sono la qualità dei prodotti, fabbricati secondo standard tecnologici tedeschi, l'innovazione e la ricerca di soluzioni che rendano "la vita un poco più sicura".

Le caratteristiche che più interessano al mercato

Una volta soddisfatta la domanda di adeguati livelli di sicurezza, sono diversi i requisiti che una serratura è chiamata a soddisfare per convincere una platea sufficientemente ampia di utilizzatori. "La domanda di mercato è primariamente orientata alla sicurezza", dichiara

Disec: L'azienda ha inventato e brevettato delle protezioni di chiusura a chiave magnetica con la caratteristica di proteggere la serratura a 360° senza necessità di corrente o cablaggi sulle porte. Aggiorna le protezioni di sicurezza in base alle tecniche che vengono utilizzate nelle effrazioni e ha all'attivo circa 50 brevetti.





Assa Abloy: la tecnologia brevettata di Mul-T-Lock BST "Blue Silence Technology", implementata di serie sulla serratura Omega permette una riduzione del rumore fino al -60% rispetto ad uno scrocco tradizionale in metallo, grazie a un inserto particolare applicato sullo scrocco stesso. Inoltre, riduce anche l'usura del battente

Gian Piero Marchetti di **Assa Abloy**, osservando che "l'esigenza di protezione dai diversi tipi di effrazione e di violazione della propria abitazione e del proprio 'mondo', non possono che prevalere. Questa esigenza si riflette nella richiesta da parte dei rivenditori di prodotti certificati e conformi alle normative, requisiti ormai fondamentali. Ad esempio, sulla Yale Silenithy, le serrature sono testate oltre i 500 mila cicli in base alla norma EN12209. Questo tipo di test ci dà la certezza di proporre un prodotto estremamente affidabile e resistente. Anche l'aspetto estetico sta acquisendo rilevanza, non tanto nel design del prodotto, che rimane spesso poco visibile in quanto inserito nella porta, ma piuttosto nella rosa delle finiture. I trend legati al mondo dell'arredamento e maniglieria propongono un numero molto esteso di finiture perciò abbiamo pensato di introdurre sulla Silenithy, oltre alle finiture più classiche come l'inossidabile e il cromo satinato, anche quelle più contemporanee come il nero opaco o il bianco." In fatto di protezione le esigenze sono diverse. "Attualmente" afferma al riguardo **Pier Luigi Oliana** di **Disec**, "le richieste del mercato sono orientate verso un prodotto che sia estremamente affidabile, quindi resistente allo scasso, che abbia chiavi non duplicabili se non con card di sicurezza e sicuramente con un buon design. Sempre di più il cliente ricerca sicurezza nel momento in cui si trova all'interno della propria casa."

Nicola Di Gerlando, **CISA** Product Marketing Manager introduce nuovi elementi. "I serramenti devono rispettare non solo i requisiti di sicurezza all'effrazione, ma anche i parametri imposti dalla legge in tema di certificazione energetica. La serratura è un elemento fondamentale affinché il serramento possieda tutte le caratteristiche richieste e una serratura a più punti di chiusura rappresenta la soluzione ideale per ottenere il più alto grado delle certificazioni previste. Per questi motivi la serratura CISA Multitop MATIC raggiunge i massimi livelli della Norma Europea prEN15685:19 (meccanica) ed EN14846:08 (meccanica + MOTORE CISA), sia per la durabilità nell'uso, sia per la resistenza dei materiali: ciò consente al serramento di raggiungere i livelli più alti nella certificazione aria, acqua e vento e nella sicurezza all'effrazione (CISA Multitop MATIC è adatta a porte certificate EN1627:11 fino a classe di resistenza WK/RC 4)."

Nell'esperienza di **Davide Cretti** di **Sina Serrature** "le principali richieste del mercato relativamente alle serrature riguardano l'affidabilità ed il prezzo. Alcuni mercati esteri nei quali siamo presenti richiedono anche la conformità a determinate normative, aspetto che siamo in grado di soddisfare grazie ad una specifica gamma certificata CE secondo la norma EN 12209." Il costo è una variabile rilevante anche secondo **Massimo Caselli** di **Cipierre**: "Il merca-

to oggi è contraddistinto da chi richiede un prodotto economico, e non necessariamente Made in Italy, al quale noi non stiamo dando seguito, e chi invece ricerca soluzioni di qualità, con l'attenzione ai sistemi di anti effrazione, come il sistema di bloccaggio in caso di spezzamento del cilindro, e questa è la parte di richiesta alla quale ci stiamo dedicando. Proponiamo soluzioni anche personalizzate per singoli clienti, o con dettagli per nicchie di mercato, come i catenacci in acciaio inox." **Sara Cimatti** di **Abus Italia** ritiene che per "questa categoria di prodotto, il mercato chiede qualche aspetto che caratterizzi il prodotto come unico e punti su nuovi materiali, design e finiture. I cilindri Titanium si differenziano dagli altri attualmente in commercio proprio per il materiale innovativo rispetto al tradizionale ottone e un design della testa chiave moderno e riconoscibile." La sfida è riuscire a dare qualità all'esperienza d'uso, come si evince dalla risposta offerta da **Ermanno Formisano** di **Iseo**. "Affidabilità, facilità di utilizzo, una migliore esperienza d'uso sono i trend più richiesti dal mercato al momento. Tecnologie che si applicano ai vari dispositivi con l'obiettivo di semplificare e migliorare l'esperienza di utilizzo e la vita quotidiana delle persone. Certamente non trascuriamo anche l'aspetto estetico delle nostre linee di prodotto. È importante", tiene a precisare, "che un prodotto di valore venga completato con



Ciperre: la serratura 4040 amplia la gamma delle serrature Bunkerlocks per serramenti in ferro e alluminio di alta sicurezza. Idonea su tubolari 30x40, si utilizza anche sui 40x50 con il vantaggio, in caso di persiane di sicurezza, di inserire le doghe nel profilo in misura maggiore aumentando la performance sul prodotto.

LA SCHEDA

CIPIERRE PRESENTA LA SERIE SL, SERRATURE CON MOVIMENTO AD INGRANAGGI



Vengono collaudate una ad una dall'operatore prima di essere pronte a lasciare lo stabilimento di Tivoli Terme dove vengono prodotte. Si caratterizzano per la varietà delle versioni disponibili che, nella seconda metà dell'anno si arricchirà anche del modello con scrocco superiore e scatola ridotta

La gamma di serrature SL oggi si compone delle versioni sia ad applicare che infilare, nelle entrate 60mm., 70mm. e 90mm. Sono disponibili con interasse catenacci 28mm, 37mm, 25mm, ed anche con interassi dedicati a specifici produttori di porte blindate, e sono tutte realizzabili con sporgenze +10mm., +20mm., +30mm., +40mm., oltre che lo standard 3mm.

Le serrature della Serie SL sono tutte realizzabili anche nella versione AB, ovvero, con il blocco dei catenacci e dei rinvii aste in caso di spezzamento del cilindro; la così detta "trappola" nelle serrature Serie SL è ambidestra come tutte le nostre serrature sono reversibili. La gamma di serrature SL è certificata in classe 7 e resistenti al carico

assiale sui catenacci fino a 7Kn; certificazioni scaricabili dal sito web alla pagina www.cipierre.com/certificazioni come le schede tecniche, alla pagina www.cipierre.com/prodotti

Sono disponibili, a richiesta, anche con i catenacci in acciaio inox per applicazioni in zone particolarmente soggette all'azione della nebbia salina. Il meccanismo ad ingranaggi, cuore delle serrature Serie SL, come si vede nella foto, è totalmente racchiuso in un involucro in zama che protegge gli ingranaggi da eventuali impurità, trucioli e quant'altro nel corso della vita della serratura può formarsi.

Il fissaggio del cilindro avviene lateralmente mediante l'uso di due viti a testa cilindrica

fornite in dotazione con la serratura. Sistema questo che aumenta la resistenza all'effrazione del cilindro rispetto al tradizionale fissaggio con vite frontale.

Tutte le serrature sono prodotte in Italia, in una delle due sedi dell'azienda, precisamente quella di Tivoli Terme, e sono collaudate una ad una dall'operatore (sia nel movimento catenacci mediante l'uso di un cilindro, sia nel movimento scrocco mediante una maniglia) e debitamente etichettate per averne riscontro, prima di passare al reparto confezionamento. Nel corso del secondo semestre 2021 sarà disponibile, nelle varie tipologie, anche la versione con scrocco superiore e scatola ridotta, comunemente detta "configurazione tipo Cisa".





Cisa: CISA Multitop Matic in versione a testata corta con punto centrale di chiusura e motorizzazione di serie, per infissi in ferro e alluminio. Per chiudere il portone in sicurezza, basta accostare l'anta al battente

una forma curata e bella che rispecchi lo stile del nostro brand."

Un prodotto alto di gamma, e quindi alto di sicurezza, sottolinea **Maria Sole Mottura** di **Mottura** "deve necessariamente soddisfare molte esigenze, tra cui l'affidabilità del suo funzionamento, il design (soprattutto nelle sue manifestazioni sulla porta, su cui c'è molta aspettativa), certificazioni e parametri di sicurezza (che raggiungono i massimi livelli), facilità di installazione." **Sarah Finardi** di **Prefer** si limita ad elencare i requisiti che una serratura deve necessariamente soddisfare: "Affidabilità, facilità di utilizzo, resistenza allo scasso, competitività di prezzo."

Com'è cambiato l'approccio di Grossisti e Ferramenta Tradizionale?

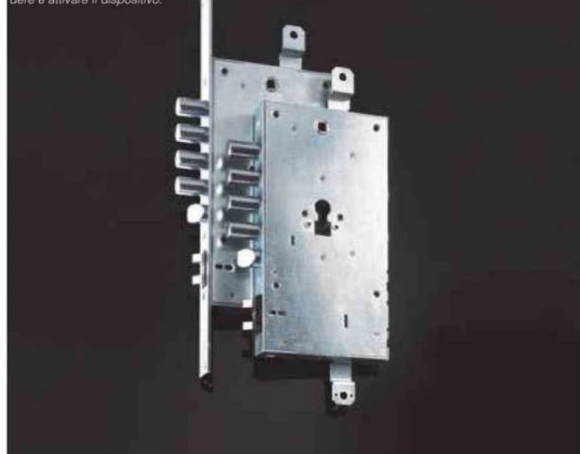
Negli ultimi anni Grossisti e Ferramenta Tradizionale hanno mostrato un crescente interesse per la categoria dei prodotti della categoria sicurezza puntando sulla specializzazione e su un assortimento rappresentativo delle innovazioni tecnologiche e di prodotto. Come sottolinea **Sara Cimatti** di **Abus Italia**. "Negli ultimi anni abbiamo assistito a una propensione all'introduzione di novità, di prodotti diversi per rendere ancora più specifica la specializzazione dei vari negozi. Proponere qualcosa di innovativo, con caratteristiche uniche sta diventando sempre più interessante per il punto vendita che così può distinguersi." Questa lettura è condivisa anche da **Massimo Caselli** di **Cipierre** secondo cui "il Grossista di ferramenta negli ultimi dieci anni si è molto specializzato nel settore della sicurezza, intesa come serrature, cilindri ed anche sicurezza attiva quali i sistemi elettronici o meccatronici. Così anche la ferramenta più indirizzata in questo settore, dove oggi le conoscenze dei prodotti, l'assistenza e la profondità di gamma, sono

di gran lunga superiori a quanto riscontrabile una decina di anni addietro. C'è molta attenzione alle novità di prodotto, all'assortimento e, escluso taluni casi, meno all'aspetto meramente economico." Rivendica alla propria azienda un ruolo di stimolo in questa crescita **Maria Sole Mottura** di **Mottura**. "La distribuzione e la ferramenta specializzata si tiene sempre aggiornata sulle novità di prodotto, perché come azienda siamo molto attivi in campo di innovazione, sia meccanica che meccatronica, focalizzandoci sempre e comunque su prodotti affidabili, di qualità e di sicurezza. È naturale che si crei un circolo di interesse dato dalla conoscenza e dalla fiducia reciproca. Inoltre, molti dei nostri clienti sono interessati a diventare Mottura Club e ad ottenere dei benefici quali la possibilità di acquistare profili personalizzati e duplicare le proprie chiavi e quelle con profili Italia, chiaramente im-

pegnandosi nella promozione del prodotto e del marchio. Questo approccio permette di instaurare un buon rapporto coi clienti e di mantenere alto il livello di fidelizzazione.", assicura. Conferma che "negli ultimi anni anche i Grossisti hanno scoperto il settore della sicurezza", anche **Pier Luigi Ollana** di **Disec**, che rileva "e hanno aumentato mano a mano l'assortimento, lo spazio riservato all'esposizione e il livello di competenza. Oggi i Grossisti investono molto sui nostri prodotti."

Gian Piero Marchetti di **Assa Abloy** spiega: "siamo presenti in modo più massiccio sul grossista di Ferramenta, principalmente con serrature dei marchi Assa Abloy, Yale e Mul-T-Lock. Al brand Assa Abloy fanno capo i prodotti 'premium' per il mondo commerciale, dei professionisti e dell'industria; con Yale tocchiamo, invece, il mondo residenziale con prodotti user friendly e con un occhio più attento all'aspetto estetico; infine con Mul-T-Lock siamo nel mondo del blindato e dunque il top della sicurezza, con cilindri e serrature per porte blindate. La reattività e l'interesse dimostrati, ci dicono chiaramente che i nostri riven-

Iseo: La serratura elettronica motorizzata x1R Smart progettata per l'applicazione su porte blindate integra il nuovo Multi-Lettore, che combinato con il sistema Argo per il controllo accessi consente di gestire più credenziali di apertura con un unico dispositivo. È possibile aprire la porta con il telefono, credenziali RFID, codici PIN e impronte digitali. Il Multi-Lettore aumenta le prestazioni di x1R Smart, migliorandone la facilità di utilizzo e ottimizzando la gestione dei consumi: basta un semplice gesto della mano per accedere e attivare il dispositivo.



LA SCHEDA

Disec, sistemi di protezione magnetica dei cilindri

Questa linea composta da vari modelli è nata per soddisfare la domanda di soluzioni atte a sventare il fenomeno delle aperture dei cilindri da parte della malavita

Abituati a progettare sempre nuovi e più performanti prodotti per la sicurezza, abbiamo creato una nuova linea di sistemi di protezione magnetica. Perché un nuovo protettore magnetico e perché uno in più, non ne avevamo già abbastanza?

I ladri purtroppo, stuzzicati dalla facilità di apertura sperimentata con il "grimaldello Bulgaro" hanno studiato dei sistemi di apertura "SUBDOLI" ANCHE PER I CILINDRI EUROPEI. Ci sono in giro bande di criminali (il telegiornale nazionale stesso ne ha parlato) che grazie ad utensili specifici, riescono ad aprire alcuni cilindri (sicuramente non tutti) senza quasi lasciare segni di effrazione. Le aperture sono fatte senza sforzo e senza rumore; solo ritardando o impedendo l'inserimento nella toppa della chiave di questi amesi si può sperare di bloccarne gli effetti. Ecco perché negli ultimi anni abbiamo investito in modo importante nello sviluppo di queste protezioni, che possono essere facilmente montate su tutte le porte.

Quanti sistemi magnetici proponiamo?

Le linee (ogni linea monta un cuore diverso rivestito poi da placche di tipo vario) erano 3. La Monolito (MRM29) la più vecchia; la MRM27, una rivisitazione della linea precedente, la 3G che offre un sistema di controllo di accessi (per aprire e per chiudere l'otturatore, ci vuole la chiave) oltre alla schermatura meccanica del cilindro e ora, la nuova



4GN! Perché uno in più, perché anche il 4GN? Perché il 4GN chiude il cerchio nella serie rotonda! Abbiamo un sistema economico, come citato il mod. MRM29/MRM27; abbiamo il sistema 3G, alta sicurezza e controllo di accessi rotante, avevamo bisogno di un prodotto con otturatore scorrevole, dove, oltre al controllo d'accessi meccanico,

si potesse abbinare la chiave originale (del cilindro) alla chiave magnetica, in modo da averne solo una in tasca!

Ci siamo riusciti, il 4GN racchiude tutte le caratteristiche dei fratelli più vecchi, sicurezza, resistenza e facilità d'uso. È disponibile in varie misure e con tutte le mostrine Disec, quindi non solo estetica, ma anche e soprattutto sicurezza!

La sua struttura in Inox (come il 3G) rende il 4GN particolarmente adatto alle applicazioni in zone marittime/costiere (e noi in Italia di coste ne abbiamo tante) non teme freddo o umidità, è semplice ed utilizza tecniche ed esperienze pluri-collaudate durante questi 20 anni di attività.

Fare un investimento "nel giusto protettore magnetico", è un'idea vincente, senza contare che, grazie agli incentivi statali, il 50% del suo costo può essere detratto dalle tasse!

Per informazioni:
www.disec.it - disec@disec.it



ditori sono sempre più propensi a introdurre novità e a 'volerne sapere di più', tanto che con Assa Abloy abbiamo già da qualche tempo organizzato degli iter formativi per soddisfare questa richiesta. Le formazioni riguardano prodotti o gruppi di prodotto specifici e si tengono presso il cliente o presso la Assa Abloy Academy nella nostra sede di San Giovanni in Persiceto. Chiaramente con la pandemia, ci siamo organizzati in modo alternativo e a distanza tramite dei We-

binar ad hoc. La competenza è alta soprattutto nella ferramenta specializzata ed è tanto più articolata quanto più il rivenditore ha a che fare con il cliente finale, perché il ferramenta dovrà rispondere a domande specifiche spiegando in modo più chiaro possibile il prodotto e le sue funzioni. Inoltre, negli ultimi anni il mondo serrature si è abbastanza appiattito in termini di offerta e i rivenditori si sono resi conto che i dettagli possono fare la differenza e che solo una forma-

zione professionale e adeguata può farli percepire e renderli veicolabili.

Le attività con cui si supporta il canale distributivo

L'interesse per la categoria motiva le aziende ad assumere un ruolo proattivo nei confronti del canale e ad affinare l'offerta formativa e informativa in modo da promuovere la conoscenza del proprio brand e della propria gamma e, di conseguenza, un superiore livello di

Le serrature da non perdere di vista

Abbiamo recentemente presentato due importanti novità nel campo delle serrature. Una è costituita dai cilindri Titalium, prodotti con un materiale innovativo, alternativo all'ottone, rivolto prevalentemente ai Grossisti e alla Ferramenta e l'altra è il cilindro Bravus MX PRO modulare, che propone una soluzione nuova di modularità e si presenta come un prodotto di punta soprattutto per il canale Locksmith e OEM.

Sara Cimatti, Key Account e Product Marketing Manager Abus Italia

La serratura CISA Multitop MATIC, per infissi in ferro e alluminio è stata sviluppata da CISA per offrire un alto livello di sicurezza - certificato in base alla Norma Europea EN14846:08 - ai portoni d'ingresso di condomini residenziali e di edifici pubblici e commerciali. Per chiudere il portone in sicurezza, basta accostare l'anta al battente. Così facendo, il catenaccio fuoriesce automaticamente, senza bisogno di utilizzare la chiave. Per aprire dall'interno è sufficiente abbassare la maniglia, modalità che si può disabilitare per ragioni di sicurezza con la funzione blocco maniglia. Sicura, ma anche smart, la serratura in versione motorizzata CISA Multitop MATIC offre una serie di funzioni che permettono di gestire in maniera semplice e sicura gli ingressi, anche in contesti di maggior affluenza:

- apertura da remoto con pulsante citofonico anche quando la porta è chiusa in sicurezza;
- funzione fermo a giorno che consente di mantenere la porta sempre aperta a orari prestabiliti;
- segnali acustici e visivi per indicare l'avvenuta apertura e chiusura;
- apertura con qualsiasi credenziale presente sul mercato attraverso il collegamento al contatto pulito.

Il sistema CISA è indicato in tutte quelle situazioni in cui è richiesto un livello di sicurezza superiore della porta d'ingresso comune. Basta sostituire la normale serratura elettrica per montanti, che chiude solo con lo scrocco, con CISA Multitop MATIC, che assicura sempre la chiusura anche con catenaccio. Disponibile anche la versione motorizzata a testata corta di CISA Multitop MATIC che per il livello di sicurezza, completezza di funzioni e convenienza economica, è la soluzione

più vantaggiosa per condomini residenziali, edifici pubblici e commerciali. Riassumendo CISA Multitop Matic è disponibile:

- con motore optional sia in versione a 3 punti di chiusura sia a testata corta con un solo punto di chiusura
- con motore di serie in versione a testata corta con un solo punto di chiusura.

Sarà presto disponibile anche la versione MATIC EXIT, con funzione antipanico: la nuova versione è adatta a essere installata su vie di fuga, nelle quali è obbligatorio montare un maniglione antipanico. Il sistema antipanico MULTITOP MATIC EXIT rispetta i più severi requisiti delle norme EN 1125:2008 (dispositivi per uscite antipanico) ed EN 179:2008 (dispositivi per uscite di emergenza). Vorrei soffermarmi su due delle nostre ultime novità: la prima è la tecnologia brevettata di MUL-T-LOCK BST 'Blue Silence Technology', implementata di serie sulla serratura Omega. Testato per raggiungere 500.000 cicli, il sistema brevettato permette una riduzione del rumore fino al -60% rispetto ad uno scrocco tradizionale in metallo, grazie a un inserto particolare applicato sullo scrocco stesso. Inoltre, ha anche il vantaggio di ridurre l'usura del battente. La seconda è la serratura Yale Silenthya, che è destinata al mondo del legno del PVC ed è disponibile in tre versioni: la 52 Plus dotata di scrocco magnetico con chiusura automatica e catenaccio, la 52 Magnetic con scrocco magnetico con funzione catenaccio, e la 52 Centra con scrocco ABS con funzione catenaccio. Silenthya è stata sottoposta a test di apertura-chiusura [EN 12209:2005] per oltre 500.000 cicli mantenendo inalterata la funzionalità. È dotata di innovative tecnologie che assicurano affidabilità e resistenza unite al massimo del comfort. Ha uno stile raffinato e si installa su porte esistenti con estrema semplicità e senza richiedere lavorazioni aggiuntive.

Gian Piero Marchetti, Product Marketing Manager Assa Abloy

Per le serrature abbiamo implementato la gamma delle serrature Bunkerlocks per serramenti in ferro e alluminio di sicurezza. Alla serie 4000 per tubolari 40x50, oggi proponiamo la serie 4040 per tubolari minimali 30x40, con un inno-



competenza. "La nostra missione", afferma **Giacomo Montanari**, CISA Sales Manager Italy "è essere consulenti autorevoli della sicurezza per il serramento per gli attori di riferimento dei canali che serviamo direttamente o indirettamente. Pertanto, abbiamo dedicato risorse interne per fornire consulenza tecnica ad artigiani (fabbri e serramentisti) oltre a fornire specifiche di progetto a studi di progettazione edili." In tutto questo la pandemia, rileva **Maurizio Marguccio**,

CISA Country Manager Italy "è stata un fortissimo elemento di discontinuità con il passato, poiché il distanziamento sociale ha imposto di fare a meno dei contatti umani, ed è stato durissimo per chi come CISA ha fatto del servizio presso i clienti uno dei suoi punti di forza. Fortunatamente, la rodatura capacità nell'utilizzo di tutti i Sistemi di Organizzazione di eventi on-line (Teams, Zoom, meet, etc.) ci hanno permesso di lavorare agilmente da remoto con i clienti e i Serramentisti

attraverso riunioni e training online che sono stati molto apprezzati vista la professionalità con la quale abbiamo agito. Inoltre, non appena consentito, abbiamo ricominciato con slancio e nella massima sicurezza (utilizzo degli idonei dispositivi di protezione individuale, distanziamento e igiene) a visitare i nostri Clienti e i Serramentisti per riprendere il naturale dialogo tra Produttore, Distributori e Installatori dei prodotti CISA." **Abus** rivendica **Sara Cimatti**, Key Account e

vativo sistema di movimentazione ellittico dei catenacci che la rendono molto morbida nell'azionamento ed estremamente sicura grazie al brevetto proprio di tutta la gamma Bunklocks. Oggi, dove assistiamo all'immissione sul mercato di copie di questo prodotto però non altrettanto performanti per via degli aspetti brevettuali, ampliare la gamma Bunklocks permette ai nostri distributori di rimanere un passo in avanti. **Massimo Caselli**, Direzione Commerciale di Cipierre

Stiamo sviluppando una notevole gamma di protezioni di sicurezza per Van (furgoni), oltre che per bici, moto e protezioni per le prese OBD dell'auto.

Pier Luigi Oliva, fondatore e amministratore delegato Disec

x1R Smart è uno delle ultime novità Iseo, con multi lettore che abbina sicurezza, comodità, tecnologia. Inoltre, abbiamo prodotti e soluzioni di apertura che combinano meccanica ed elettronica per la gestione e il controllo degli accessi nelle abitazioni, nelle strutture ricettive e nei grandi edifici commerciali e finanziari, anche da remoto, integrando sicurezza e facilità di gestione.

Ermanno Formisano, Market Leader Italy di Iseo

Il catalogo Mottura 2021 riporta numerose novità. Sicuramente saltano all'occhio:

- la gamma dei cilindri di sicurezza Champions® che aggiorna e inserisce diversi modelli, tra cui C28PLUS, CP6, C55: sono tutti cilindri di sicurezza, posizionati su livelli di sicurezza progressivi verso l'alto
- il C3D, un cilindro ibrido che, nella forma di un cilindro europeo e un Defender®, ospita un meccanismo 3DKEY
- il pomolo motorizzato XMOTO con la sua tastiera e/o lettore d'impronta, grazie a cui è possibile motorizzare una porta con cilindro europeo senza essere troppo invasivi e permette di gestire da remoto un B&B
- la cassaforte antitaglio Hypersafe, ora anche in versione elettronica

Maria Sole Mottura, consigliere delegato e responsabile Marketing e Comunicazione di Mottura

Abbiamo realizzato 2 nuove serrature da serranda La serratura Motron è una serratura elettro motorizzata che comunica con il motore della serranda. In questo modo viene superato il problema che la serranda motorizzata venga aperta senza avere prima sbloccato la serratura. Infatti nel momento in cui viene dato il comando al motore di partire la centralina comunica alla serratura di aprirsi e successivamente al motore di iniziare il sollevamento della serranda.

La serratura Smart invece è una serratura meccanica con integrato un contatto pulito. In tal modo fintanto che la serratura non viene aperta manualmente il motore non riceverà l'impulso per alzare la serranda.

Sarah Finardi, Responsabile Sales and Marketing di Prefer

Stiamo entrando nel mercato con una nuova gamma di serrature per porte in legno per interni. La serratura è realizzata in acciaio trattata galvanicamente (disponibile in varie finiture) e contiene componenti in materiali innovativi come nylon e zama che la rendono particolarmente resistente alla corrosione e ne garantiscono una buona fluidità e silenziosità nei movimenti.

Tutti i componenti sono rigorosamente Made in Italy, dalla progettazione alla produzione. La serratura è disponibile in 3 versioni: interasse 90mm con chiave tradizionale, interasse 96mm con nottolino (versione bagno) e interasse 85mm per cilindro a profilo Europeo. Lo scrocco è in posizione centrale e può essere di tipo tradizionale (con lato inclinato) oppure magnetico. Quest'ultimo rimane sempre a filo del frontale e fuoriesce solo nell'avvicinarlo alla relativa contropiasta. A serratura chiusa lo scrocco è bloccato ed il quadro maniglia ruota libero (folle). Nella versione chiave e cilindro è possibile ritrarre lo scrocco anche ruotando la chiave nel senso di apertura. In tutte le versioni è presente la funzione di blocco dello scrocco ritratto, in modo da lasciare la porta sempre aperta (lo scrocco non si impegna nella contropiasta).

Davide Cretti, Sales Manager di Sina Serrature

Prefer: Motron è una serratura elettromeccanica da applicare sulle lame finali della serranda motorizzata. Permette di alzarla e abbassarla senza preoccuparsi della serratura. Include sincronizzatore per unità di controllo, finecorsa e cavo a spirale. Dimensioni ridotte - Facile da usare - Installazione rapida. Compatibile con tutti gli accessori relativi all'automazione precedentemente installata (radiocomando, fotocellule, lampeggiante, selettore a chiave).



Product Marketing Manager, "ha una lunga esperienza in fatto di materiale a supporto delle vendite e si rivolge sia ai canali B2B che B2C. Offriamo dai tradizionali espositori da banco, anche display stand alone, modulari secon-

do le dimensioni del punto vendita e dei prodotti che si vogliono esporre, fino alla vestizione completa del negozio sia su strutture esistenti sia con la fornitura di scaffalature ad hoc, che chiamiamo Shop-in-Shop. Specialmente nell'ultimo

anno, abbiamo lavorato per supportare le vendite anche nel mondo digitale e social, creando campagne ad hoc su prodotti specifici avendo come target l'utente finale." Ricollegandosi a quanto dichiarato prima **Gian Piero Marchetti**, Product Marketing Manager **Assa Abloy** spiega che "oltre alla formazione presso il rivenditore o all'Academy Assa Abloy, un grande supporto al rivenditore è sicuramente l'allestimento del punto vendita. Espositori, insegne, vetrofanie, pop up, roll up e tanto altro sono un valido supporto al negoziante oltre che un modo per l'azienda di comunicare in modo uniforme e chiaro. Assa Abloy a questo

Le serrature veicolate nel canale Gd e in quello della Ferramenta tradizionale

Abus offre gamme dedicate per il canale DIY, con un packaging attraente e funzionale, nonché un servizio di vera e propria vestizione del punto vendita, sia andando ad adattare la comunicazione sul prodotto e sul suo utilizzo alle strutture esistenti, sia con veri e propri display. Nel punto vendita tradizionale offre generalmente linee di prodotto diverse, per rendere unica l'esperienza di vendita per entrambi i canali.

Anche per i negozi specializzati o più piccoli, Abus offre una vasta scelta di materiale di supporto alla vendita che ben si adatta agli spazi ridotti della distribuzione tradizionale.

Sara Cimatti, Key Account e Product Marketing Manager Abus Italia

Nel canale Brico, oltre ad una presenza con aperture del mondo digitale Yale, siamo presenti in modo prevalente nel settore legno con serrature da inserire come la Yale 52X che si distingue per affidabilità, qualità e certificazione CE ma anche sul metallo con serrature da applicare come la Multipla. Nella ferramenta la presenza è molto ampia, possiamo dire che comprende tutto il catalogo e copre i mondi Alluminio-Ferro, Legno, Blindato, con una molteplicità di prodotti che Assa Abloy ha nel proprio portafoglio in modo consolidato.

Gian Piero Marchetti, Product Marketing Manager Assa Abloy

Attualmente non abbiamo rapporti diretti con la GDO in nessuna delle sue tipologie, ma dedichiamo la gestione delle forniture di nostri prodotti ad aziende specializzate in questo genere di attività.

Di conseguenza le serrature oggi prodotte da Cipierre sono destinate, oltre che all'industria produttrice di porte blindate, alle ferramenta specializzate in prodotti di sicurezza.

Massimo Caselli, Direzione Commerciale di Cipierre

A oggi CISA non ha ancora aperto il canale di vendita Brico, anche se, a seguito della pandemia, una riflessione di merito andrà fatta.

Maurizio Marguccio, CISA Country Manager Italy

Nel canale della Ferramenta tradizionale abbiamo una vasta gamma di articoli: dal protettore per serrature standard al magnetico, a prodotti di sicurezza per finestre, scuri, basculanti e garage, serramenti in alluminio, senza dimenticare la nuova linea di protettori per Van (furgone).

Pier Luigi Olina, fondatore e amministratore delegato Disec

Le serrature che si prestano maggiormente alla vendita nella GDO sono quelle per sostituzione, sia da applicare che da infilare, per porte in ferro e per porte in legno.

Ermanno Formisano, Market Leader Italy di Iseo

Tutti i prodotti presenti nel Catalogo Mottura vengono veicolati attraverso i distributori specializzati e la ferramenta, tradizionale e specializzata. La grande distribuzione non rappresenta un canale diretto.

Maria Sole Mottura, consigliere delegato e responsabile Marketing e Comunicazione di Mottura

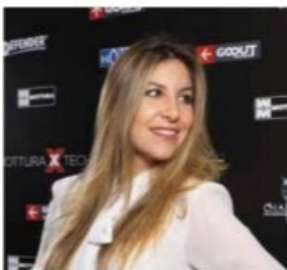
Ad entrambi i canali proponiamo sia serrature da serranda che per porte basculanti o Garage.

Annamaria Ronzulli, Sales and Marketing Assistant di Prefer

Siamo presenti sia nel canale Brico che in quello della ferramenta tradizionale con le classiche serrature patent (con scrocco e catenaccio in metallo) ma proprio in questi mesi stiamo presentando una nuova gamma di serrature per porte in legno per interni.

Davide Cretti, Sales Manager di Sina Serrature

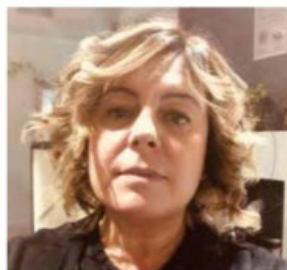
Maria Sole Mottura, consigliere delegato e responsabile Marketing e Comunicazione di Mottura



Pier Luigi Oliana, fondatore e amministratore delegato Disec



Sara Cimatti, Key Account e Product Marketing Manager Abus Italia



Davide Crotti, Sales Manager di Sina Serrature



Ermanno Formisano, Market Leader Italy di Iso



Massimo Caselli, Direzione Commerciale di Cipione



Gian Piero Marchetti, Product Marketing Manager Assa Abloy

zi espositivi e alle proprie esigenze." Iso mette a disposizione di questo canale di vendita "speciali Espositori per i prodotti di alta gamma", spiega **Ermanno Formisano**, Market Leader Italy. "Diamo la possibilità di accedere a una documentazione delle linee di prodotto sia tecnica che commerciale, sia stampata che digitale, mantenendo sempre un costante aggiornamento dei contenuti. I negozi di ferramenta entrano in diretto contatto con chi utilizzerà in prima persona i nostri prodotti. Per noi, quindi, è fondamentale che siano sempre adeguatamente aggiornati. Per questo, offriamo dei corsi di

formazione e aggiornamento dedicati a quella parte della nostra rete distributiva che riteniamo essere più ricettiva e strutturata per la vendita di serrature meccaniche e mecatroniche, cioè la ferramenta specializzata. Più il prodotto diventa "s sofisticato", infatti, più l'installatore deve essere preparato e formato." Parla di "espositori e formazione degli addetti alla vendita" anche **Sarah Finardi**, Responsabile Sales and Marketing di **Profer**. Rivela che "nell'ultimo anno abbiamo lavorato molto su questi aspetti, in realtà un poco trascurati in precedenza". **Massimo Caselli**, Direzione Commerciale di **Cipierre**. "Oggi offriamo, oltre che una serie di espositori dal layout innovativo, roll up, cubi porta espositori e vetrofanie, il tutto per creare corner dedicati al nostro brand all'interno del punto vendita. Contestualmente abbiamo investito molto sulla comunicazione tramite i Social più diffusi, attività di mailing organizzata ed implementazione del sito web, oggi vero e proprio strumento di supporto per il nostro cliente e l'utilizzatore." **Maria Sole Mottura**, consigliere delegato e re-

sponsabile Marketing e Comunicazione di **Mottura** dichiara piena disponibilità a fornire "qualsiasi tipo di supporto serva. Per esempio sul punto vendita forniamo espositori da banco, locandine, dépliant, brochure, cataloghi, vetrofanie. Tutto ciò che è stampato su carta è disponibile anche a livello digitale insieme a video, foto, post che sono sempre pubblicati sul nostro sito e sui nostri canali social. A latere, forniamo anche consulenza ed assistenza tecnica telefonica e training (in sede o itineranti fino a prima della pandemia, ora in videoconferenza)." Anche **Pier Luigi Oliana**, amministratore delegato **Disec** tiene a sottolineare "offriamo ai nostri clienti un ampio supporto: a partire dal sito web dove si trovano video tutorial per il montaggio dei nostri prodotti e video su test di effrazione/resistenza dei prodotti stessi, nonché una speciale area riservata alla duplicazione delle chiavi, passando per brochure varie ed espositori pubblicitari con e senza video, alla formazione vera e propria sui nostri prodotti tramite corsi organizzati in azienda.



La mobilità sostenibile diventa più sicura con i lucchetti NE di Mul-T-Lock

Una soluzione per parcheggiare in totale sicurezza la bicicletta

La mobilità sostenibile è ormai una prerogativa irrinunciabile per salvaguardare l'ambiente. Muoversi con la classica bicicletta o l'e-bike, infatti, è una scelta green che contribuisce a ridurre l'inquinamento e al tempo stesso permette di fare attività fisica. Tuttavia, è fondamentale parcheggiare in sicurezza il proprio mezzo di trasporto. I lucchetti a chiave brevettati **NE di Mul-T-Lock** sono una soluzione all'avanguardia, perché coniugano praticità, sicurezza e sostenibilità.

I lucchetti **NE di Mul-T-Lock** hanno dimensioni ridotte, ma ciò non li rende meno sicuri: la grandezza non è, infatti, necessariamente sinonimo di robustezza. Essi sono particolarmente sicuri grazie al sistema unico di perni ad alta tecnologia che aumenta la loro **resistenza ai tentativi di manipolazione e scassinamento**, persino con il trapano. L'arco, inoltre, è bloccato da un meccanismo a doppia sfera: per aprire il lucchetto è necessario ruotare la chiave di 60 gradi e solo richiudendolo è possibile estrarre la chiave.



Lucchetti Ne di Mul-T-Lock: come parcheggiare la bici in sicurezza

Oltre a **proteggere le biciclette da possibili tentativi di furto**, questi innovativi lucchetti, se inseriti in un sistema masterizzato Mul-T-Lock, si gestiscono con la stessa chiave Mult-T-Lock che apre la porta di casa, del cancello, della cassetta delle lettere o, in alternativa, del garage e dell'ascensore. Un dettaglio importante che rende più leggero e meno ingombrante il portachiavi, e riduce gli sprechi.

Ma i vantaggi dei lucchetti NE non finiscono qui: un otturatore protegge dalle condizioni atmosferiche impedendo, per esempio, la contaminazione da polveri, mentre i fori di drenaggio evitano il congelamento. Sono disponibili in **diversi modelli**: da quelli classici ad arco protetto, più difficili da tagliare o manomettere, a quelli a slitta. Il corpo è realizzato in acciaio cementato, la catena in lega d'acciaio e boro rinforzata; la finitura è nero elettroforetico.



Con Mul-T-Lock le chiavi sono al sicuro

Che si tratti della propria abitazione, dell'ufficio o dell'ingresso del magazzino, tutti, quando acquistano una serratura, si aspettano che sia 'sicura', che nessuno possa violarla od ottenere con facilità un duplicato della chiave. Come evitare questi pericoli? Scegliendo dei cilindri dotati di tessere: sistemi che identificano con precisione la tipologia di serratura e rappresentano l'unico strumento per replicare la chiave d'ingresso.

Se è vero che tutti i cilindri, anche quelli meno sicuri, possono essere corredati di una tessera, non tutte possono essere considerate tessere di proprietà: quelle 'generiche' identificano semplicemente il prodotto, quelle di proprietà rimandano alla tipologia di cilindro e consentono solo a chi ne è in possesso di richiedere il duplicato della chiave collegata alla serratura. Si tratta, quindi, di uno strumento di estrema sicurezza perché impedisce a chiunque sia venuto in contatto con la chiave (la colf con cui è stato interrotto il rapporto di lavoro, i dipendenti dell'azienda, il custode, etc.) di farne una copia, preservando così il totale controllo degli accessi.

Tra le piattaforme cilindri Mul-T-Lock, sono cinque i sistemi dotati di tessere di proprietà: **Interactive®**, **Integrator®**, **MT5®**, **MT5+®** e **Classic Pro™**.

Le tessere di proprietà delle piattaforme cilindri Mul-T-Lock, inoltre, sono sinonimo di massima riservatezza perché non sono nominali. Riportano semplicemente un codice che ogni centro Mul-T-Lock autorizzato (ce ne sono ben 255 in tutta Italia) può leggere per riprodurre esattamente la copia della chiave collegata al cilindro e consegnarla a chi ne ha fatto richiesta, senza il pericolo di identificazione con il proprietario della casa o dell'attività commerciale.

Alcune tessere di proprietà Mul-T-Lock, come quelle dei cilindri **MT5+®**, sono dotate anche di una banda magnetica: grazie alla macchina duplicatrice **KC5™** il centro autorizzato Mul-T-Lock può risalire direttamente al codice senza ricorrere all'inserimento manuale.

Mul-T-Lock

Mul-T-Lock è un brand del Gruppo ASSA ABLOY, leader globale nei sistemi di apertura e nel controllo degli accessi. Da quasi cinquant'anni sviluppa e realizza serrature e soluzioni per edifici pubblici, esercizi commerciali, industriali e abitazioni. Detiene, inoltre, centinaia di brevetti per prodotti innovativi che garantiscono sicurezza, protezione e praticità a milioni di persone in tutto il mondo.

Mul-T-Lock è presente in 80 paesi nel mondo, conta 20.000 centri di assistenza grazie ai quali supporta oltre 300 milioni di utenti. Sono soluzioni brevettate Mul-T-Lock le note piattaforme di cilindri a duplicazione protetta **Integrator®**, **Classic Pro™**, **Interactive+®** ed **MT5+®**. Completano l'offerta i prodotti "ibridi" di controllo degli accessi come **SMARTair**, **Code IT®** ed **Entr™**, che abbinano l'elettronica alla sicurezza meccanica. Tutte le soluzioni proposte soddisfano i più alti standard internazionali e sono certificati: UL, CEN, VDS, SKG, CPC, A2P, ISO 9001/2000, ISO14001, SI 18001.

#ASSA ABLOY #Mul-T-Lock #controllo accessi #serrature #Interactive+ #Integrator #MT5 #Classic Pro #SMARTair
#Code IT #Entr #KC5

Con Mul-T-Lock le chiavi sono al sicuro

Le tessere di proprietà delle piattaforme cilindri Mul-T-Lock autorizzano il duplicato solo a chi ne è in possesso: un sistema che garantisce maggiore sicurezza nel controllo degli accessi



Che si tratti della propria abitazione, dell'ufficio o dell'ingresso del magazzino, tutti, quando acquistano una serratura, si aspettano che sia 'sicura', che nessuno possa violarla od ottenere con facilità un duplicato della chiave. Come evitare questi pericoli? Scegliendo dei cilindri dotati di tessere: sistemi che identificano con precisione la tipologia di serratura e rappresentano l'unico strumento per replicare la chiave d'ingresso.

Se è vero che tutti i cilindri, anche quelli meno sicuri, possono essere corredati di una tessera, non tutte possono essere considerate tessere di proprietà: quelle 'generiche' identificano semplicemente il prodotto, quelle di proprietà rimandano alla tipologia di cilindro e consentono solo a chi ne è in possesso di richiedere il duplicato della chiave collegata alla serratura.

Si tratta, quindi, di uno strumento di estrema sicurezza perché impedisce a chiunque sia venuto in contatto con la chiave (la colf con cui è stato interrotto il rapporto di lavoro, i dipendenti dell'azienda, il custode, etc.) di farne una copia, preservando così il totale controllo degli accessi. Tra le piattaforme cilindri Mul-T-Lock, sono cinque i sistemi dotati di tessere di proprietà: [Interactive+®](#), [Integrator®](#), [MT5®](#), [MT5+®](#) e [Classic Pro™](#).

Le tessere di proprietà delle piattaforme cilindri Mul-T-Lock, inoltre, sono sinonimo di massima riservatezza perché non sono nominali. Riportano semplicemente un codice che ogni centro Mul-T-Lock autorizzato (ce ne sono ben 255 in tutta Italia) può leggere per riprodurre esattamente la copia della chiave collegata al cilindro e consegnarla a chi ne ha fatto richiesta, senza il pericolo di identificazione con il proprietario della casa o dell'attività commerciale.

Alcune tessere di proprietà Mul-T-Lock, come quelle dei cilindri [MT5+®](#), sono dotate anche di una banda magnetica: grazie alla macchina duplicatrice [KC5™](#) il centro autorizzato Mul-T-Lock può risalire direttamente al codice senza ricorrere all'inserimento manuale.



Con i lucchetti NE di Mul-T-Lock la mobilità green è... al sicuro

La mobilità sostenibile è ormai una prerogativa irrinunciabile per salvaguardare l'ambiente. Muoversi con la classica bicicletta o l'e-bike, infatti, è una scelta green che contribuisce a ridurre l'inquinamento e al tempo stesso permette di fare attività fisica. Tuttavia, è fondamentale parcheggiare in sicurezza il proprio mezzo di trasporto: i lucchetti a chiave brevettata **NE di Mul-T-Lock** sono una soluzione all'avanguardia perché coniugano praticità, sicurezza e sostenibilità.

Oltre a proteggere le biciclette da possibili tentativi di furto, questi innovativi lucchetti, se inseriti in un sistema masterizzato **Mul-T-Lock**, si gestiscono con la stessa chiave **Mul-T-Lock** che apre la porta di casa, del cancello, della cassetta delle lettere o, in alternativa, del garage e dell'ascensore. Un dettaglio importante che rende più leggero e meno ingombrante il portachiavi, e riduce gli sprechi. I lucchetti NE sono, inoltre, particolarmente sicuri grazie al sistema unico di perni ad alta tecnologia di Mul-T-Lock che aumenta la loro resistenza ai tentativi di manipolazione e scassinamento persino con il trapano. L'arco, inoltre, è bloccato da un meccanismo a doppia sfera: per aprire il lucchetto è necessario ruotare la chiave di 60 gradi e solo richiudendolo è possibile estrarre la chiave. Solo chi è in possesso della tessera di proprietà e duplicazione può richiedere il duplicato della chiave in un centro autorizzato Mul-T-Lock.



Foto: Ufficio Stampa

I lucchetti **NE di Mul-T-Lock Italia** hanno dimensioni ridotte, ma ciò non li rende meno sicuri: la grandezza non è, infatti, necessariamente sinonimo di robustezza! Un grosso lucchetto realizzato con materiali di bassa qualità è molto più facile da forzare rispetto a un lucchetto più piccolo, ma ad alta sicurezza come NE di Mul-T-Lock.

Mul-T-Lock Italia: con i lucchetti NE la mobilità green è... al sicuro

I vantaggi dei lucchetti NE non finiscono qui: un otturatore protegge dalle condizioni atmosferiche impedendo, per esempio, la contaminazione da polveri, i fori di drenaggio evitano il congelamento. I lucchetti NE sono disponibili in diversi modelli: da quelli classici ad arco protetto, più difficili da tagliare o manomettere, a quelli a slitta. Il corpo è realizzato in acciaio cementato, la catena in lega d'acciaio e boro rinforzata; la finitura è nero elettroforetico. I lucchetti NE, quindi, non solo rendono più sicura la mobilità green, ma lo fanno con stile.



Le chiavi sono al sicuro con la soluzione Mul-T-Lock



30 Ottobre 2021 09:31 di Fabrizio Castagnotto

Le tessere di proprietà delle piattaforme cilindri Mul-T-Lock autorizzano il duplicato solo a chi ne è in possesso: un sistema che garantisce maggiore sicurezza nel controllo degli accessi

Che si tratti della propria abitazione, dell'ufficio o dell'ingresso del magazzino, tutti, quando acquistano una serratura, si aspettano che sia 'sicura', che nessuno possa violarla od ottenere con facilità un duplicato della chiave.

Come evitare questi pericoli? Scegliendo dei cilindri dotati di tessere: sistemi che identificano con precisione la tipologia di serratura e rappresentano l'unico strumento per replicare la chiave d'ingresso.

Se è vero che tutti i cilindri, anche quelli meno sicuri, possono essere corredati di una tessera, non tutte possono essere considerate tessere di proprietà: quelle 'generiche' identificano semplicemente il prodotto, quelle di proprietà rimandano alla tipologia di cilindro e consentono solo a chi ne è in possesso di richiedere il duplicato della chiave collegata alla serratura.

Si tratta, quindi, di uno strumento di estrema sicurezza perché **impedisce a chiunque sia venuto in contatto con la chiave** (la colf con cui è stato interrotto il rapporto di lavoro, i dipendenti dell'azienda, il custode, etc.) **di farne una copia, preservando così il totale controllo degli accessi**. Tra le piattaforme cilindri Mul-T-Lock, sono cinque i sistemi dotati di tessere di proprietà: Interactive+®, Integrator®, MT5®, MT5+® e Classic Pro™.

Le tessere di proprietà delle **piattaforme cilindri Mul-T-Lock**, inoltre, sono sinonimo di massima riservatezza perché non sono nominali. Riportano semplicemente un codice che ogni centro Mul-T-Lock autorizzato (ce ne sono ben 255 in tutta Italia) può leggere per riprodurre esattamente la copia della chiave collegata al cilindro e consegnarla a chi ne ha fatto richiesta, senza il pericolo di identificazione con il proprietario della casa o dell'attività commerciale.

Alcune tessere di proprietà Mul-T-Lock, come quelle dei cilindri MT5+®, sono dotate anche di una banda magnetica: grazie alla macchina duplicatrice KC5™ il centro autorizzato Mul-T-Lock può risalire direttamente al codice senza ricorrere all'inserimento manuale.

Carrello portautensili TTS 93 Stahlwille per un'organizzazione efficiente degli utensili

Il carrello TTS93 di Stahlwille garantisce un'organizzazione efficiente degli utensili facilitando la gestione degli spazi di lavoro di officine, carrozzerie e realtà industriali, in sinergia con il noto ed apprezzato sistema brevettato TCS - Tool Control System. Caratterizzato dal design nuovo ed aggressivo, il TTS93 è disponibile vuoto o declinato nelle versioni con dotazioni utensili comprese da 111 o 135 pezzi. 6 cassette facilmente estraibili dotate di guida con gabbie a sfere; sistema di antiribaltamento; ruote diametro 125 mm resistenti all'olio e agli acidi; chiusura centralizzata con serratura a cilindro e chiave ribaltabile, ogni cassetto ha chiusure individuali; due robuste maniglie di manovra e protezione contro gli urti, paracolpi perimetrale del piano di lavoro; superficie martellata rivestita a polvere, piano di lavoro resistente ai prodotti chimici, in materiale plastico ignifugo con scomparti per la minuteria. Capacità di carico statico fino a 500 kg. www.stahlwille.it



Lucchetti NE di Mul-T-Lock, soluzione all'avanguardia

Bicicletta o e-bike, per parcheggiare in sicurezza il proprio mezzo di trasporto i lucchetti a chiave brevettata NE di Mul-T-Lock sono una soluzione all'avanguardia perché coniugano praticità, sicurezza e sostenibilità. Oltre a proteggere le biciclette da possibili tentativi di furto, se inseriti in un sistema masterizzato Mul-T-Lock, i lucchetti si gestiscono con la stessa chiave Mul-T-Lock che apre la porta di casa, del cancello, della cassetta delle lettere o, in alternativa, del garage e dell'ascensore. Il sistema unico di perni ad alta tecnologia di Mul-T-Lock aumenta la loro resistenza ai tentativi di manipolazione e scassinamento persino con il trapano. L'arco, inoltre, è bloccato da un meccanismo a doppia sfera. Disponibili in diversi modelli: da quelli classici ad arco protetto, più difficili da tagliare o manomettere, a quelli a slitta. Il corpo è realizzato in acciaio cementato, la catena in lega d'acciaio e boro rinforzata; la finitura è nero elettrolitico.

www.mul-t-lock.com/it

4 nuovi spruzzatori e 6 irroratori da Gardena

Per un'irrigazione delicata, l'applicazione di fitofarmaci o di prodotti per la cura e il nutrimento delle piante, Gardena quest'anno arricchisce la gamma con 4 nuovi spruzzatori e 6 nuovi irroratori a pressione. Per la cura di piccole piante e ristretti spazi verdi, i nuovi modelli di spruzzatori sono: il Soft 0,45 lt, da 0,75 lt, da 1 lt e EasyPump 1 lt. Ogni modello contiene quantitativi di acqua diversi (da 450 ml a 1 litro), soddisfa specifiche esigenze, ma sono tutti fatti di un materiale traslucido, che consente di monitorare facilmente il livello dell'acqua. Per chi avesse la necessità di maggiori quantità di acqua (da 1,25 a 12 litri) e di performance più elevate, Gardena propone diversi nuovi modelli di irroratori: a pressione 1,25 lt, a pressione Comfort 5 lt, a pressione Plus 5 lt, a pressione EasyPump 5 lt, a spalla 12 lt e a spalla Plus 12 lt c/manometro.

www.gardena.com/it



MUL-T-LOCK RINNOVA LA SUA IMMAGINE



Mul-T-Lock, l'azienda, che si è fatta conoscere e apprezzare in tutto il mondo con il suo logo blu, caratterizzato dall'omino muscoloso e dall'iconica chiave, ha avviato un percorso di rebranding al fine di rafforzare il proprio posizionamento sul mercato e aumentare la riconoscibilità del brand.

Le note piattaforme di cilindri a duplicazione protetta, Integrator, ClassicPRO, Interactive+ ed MT5+ saranno sostituite da un nuovo marchio così da creare una più efficace e immediata associazione con i prodotti.

Ogni piattaforma sarà identificata dal nome "**MTL™ X00**": una struttura chiara e scalare che consente di comprendere in maniera immediata il posizionamento in termini di sicurezza di ciascuna piattaforma rispetto alle altre. Per facilitare l'individuazione del prodotto, ogni piattaforma è stata "contrassegnata" da un colore ben preciso.

Le quattro proposte, inoltre, vengono a partire da oggi affiancate da alcune new entry: **MTL 800**, la piattaforma del cilindro premium di **Mul-T-Lock** progettata per ottenere massima protezione, flessibilità e praticità; **MTL™800** soddisfa elevati standard internazionali per offrire una maggiore resistenza allo scasso, alla perforazione, all'urto e ad altre forme di manipolazione delle serrature, per far sì che la casa rimanga sempre al sicuro.

A MTL 800, seguirà il cilindro **MTL600** - che offre una sicurezza elevata e un controllo avanzato della copia chiave e il **MTL400** caratterizzato da un design intelligente che garantisce una protezione permanente, integrato a tecnologie avanzate e di lunga durata.

"Dopo una ricerca approfondita e diversi focus group, abbiamo deciso di adottare un nuovo sistema di denominazione scalare, che possa essere immediatamente intellegibile per i nostri clienti" dice Marino Marchioni, responsabile vendite di MTL Italia.

Anche i pack, completamente riciclabili ed eco-friendly, riflettono il posizionamento premium del brand grazie allo sfondo blu, su cui spiccano i nomi delle piattaforme (ognuna con la propria tonalità distintiva) e le chiavi. Sulle teste delle chiavi è riportato il nome della piattaforma di cui fanno parte e anche le Card di proprietà e le relative schede di duplicazione sono state modificate in un'ottica di maggiore semplificazione.

La nuova strategia di branding prevede che i nuovi pack valorizzino in modo importante il prodotto dando un importante supporto ai locksmith nel proporre prodotti di alta ed altissima sicurezza.

Mul-T-Lock

Mul-T-Lock è un brand del Gruppo **ASSA ABLOY**, leader globale nei sistemi di apertura e nel controllo degli accessi. Da quasi cinquant'anni sviluppa e realizza serrature e soluzioni di controllo degli accessi per edifici pubblici, esercizi commerciali, industriali e abitazioni. Detiene, inoltre, centinaia di brevetti per prodotti innovativi: dai cilindri meccanici alle serrature, fino ai lucchetti; dai sistemi di chiusura elettromeccanici ai gruppi automatici; dalle macchine duplicatrici agli accessori complementari, che garantiscono sicurezza, protezione e praticità a milioni di persone in tutto il mondo.

Mul-T-Lock è presente in 80 paesi nel mondo, conta 20.000 centri di assistenza grazie ai quali supporta oltre 300 milioni di utenti. In Italia è attiva dal 2007 e, dalla struttura produttiva e logistica situata nella posizione strategica di San Giovanni in Persiceto (BO), distribuisce su tutto il territorio nazionale.

Oltre ai produttori di porte blindate, storicamente utilizzatori di serrature e cilindri, il network può contare su 250 centri assistenza qualificati che si occupano della distribuzione e l'assistenza all'utente finale su tutta la penisola. L'assistenza post-vendita è, infatti, uno degli aspetti più strategici della mission aziendale.

